



Werkstudent Vertrieb & Kooperationen Handwerk (m/w/d)

Du möchtest den Vertrieb der Zukunft mitgestalten und moderne KI-gestützte Prozesse im Handwerk vorantreiben? Dann werde Teil unseres Teams und unterstütze uns dabei, innovative Lösungen im Vertrieb und in der Kundenkommunikation umzusetzen!

Was dich erwartet

- Unterstützung unseres Sales-Teams im Tagesgeschäft
- Telefonischer und persönlicher Kontakt mit Handwerksbetrieben
- Abstimmung zu Kundenwünschen und Projektanforderungen
- Mitarbeit bei der Entwicklung von KI-gestützten Vertriebsprozessen
- Aufbau von Lead-Magneten für das Handwerk
- Mitwirkung bei Vor-Ort-Terminen
- Steuerung und Analyse von Sales & Marketing KPIs

Was du mitbringen solltest

- Laufendes Studium im Bereich Betriebswirtschaft, Kommunikation, Vertrieb, Marketing oder vergleichbar
- Interesse an Digitalisierung und KI im Mittelstand
- Kommunikationsstärke und Hands-on-Mentalität
- Organisationstalent und strukturierte Arbeitsweise
- Erfahrungen im Vertrieb oder Kundenkontakt von Vorteil

Rahmenbedingungen

- Start: ab Oktober 2025
- Ort: Remote
- Arbeitszeit: Teilzeit (max. 20 Stunden/Woche)
- Vergütung: nach Vereinbarung
- Sprache im Team: Deutsch

Bewerbung

Bitte sende deine Bewerbung mit Lebenslauf und einer kurzen Beschreibung deiner bisherigen Erfahrung im Bereich Vertrieb/Marketing an:

Steve Kovács, M.A.

KI-Koffer
KI-Beratung für das Handwerk.

Geschäftsführung, KI-Koffer
koffer@ki-koffer.de | Tel. 0176-22244672